

Senior Business Manager til IT Service & Infrastrukturhus, med forkærlighed for at levere løsninger i særklasse.

Jobbet

Vil du være med til at hæve standarden inden for IT service løsninger?

Trives du i en ambitiøs IT virksomhed med store vækstsmål?

Tænder du på at gøre de danske virksomheder mere sikre, fleksible, produktive og effektive, og vil du være med til at levere IT løsninger i særklasse?

Så er stillingen som Senior Business Manager hos Admire, måske noget for dig.

Om dig:

Som Senior Business Manager bliver du ansvarlig for opbygning og vedligehold af vores produktportefølje af sikkerhedsprodukter, primært på klienter og mobile enheder, samt portefølje af device management/UEM produkter.

Du skal først og fremmest være kommercielt tænkende og skabe helhedsløsninger, hvor sikkerhed er en integreret del af device-as-a-service løsninger.

Derudover skal du være velfunderet inden for området sikkerhed på klienter og mobile enheder og have et leverandørnetværk.

Dit fokus bliver den kunderettede værdibaserede og teknisk funderede dialog, hvorimod vores konsulenter tager sig af al implementering og reel teknik.

Du skal kickstarte vores sikkerhedsafdeling og på sigt varetage ledelsen af denne.

Kundedialogen kommer som understøttelse af vores account managers og meget gerne gennem eget kundenetværk.

Ansvar:

Produkt- og løsningsansvarlig mod såvel leverandører som kunder.

Ansvar for sikkerhedsløsninger fx IBM Qradar, F-secure, SMS Passcode, Censornet etc.

Ansvarlig for deploymentløsninger (MS SCCM, IBM Bigfix). Ansvarlig for UEM (IBM MaaS360, 7P, MS Intune).

Dit ansvar er ikke kun produkter og leverandører, men du vil være ansvarlig for vores device-as-a-service som helhed.

Det overordnede ansvar består i at binde produkter, leverandører og kunder sammen med innovative løsninger.

Os:

Vi er et løsningsorienteret IT service og infrastruktur hus, som leverer innovative og værdiskabende IT-Løsninger.

Vi er ekstremt kundefixerede, altid i gang med at forbedre os, respektfulde i vores tilgang til kunder og kollegaer, deler vores succes, agerer som ejere og fortsætter med at vokse – som virksomhed og mennesker.

Virksomheden oplever kraftig vækst og du vil indgå i et tæt samarbejde med vores salgsdirektør.

Du vil få et stort ansvar, men også store frihedsgrader og gode muligheder for at sætte dit eget præg på dagligdagen.

Vi forventer at...

- Du har en kommerciel tilgang af natur
- Du er resultatorienteret
- Du har erfaring med IT-Hardware, Software og IT-Sikkerhed
- Du har et højt skriftligt niveau på dansk og engelsk, og kommunikerer professionelt
- Du har afholdt utallige kundemøder, og forstår at behovsafdække hos kunden
- Du forstår at udvikle relationer til mennesker
- Du er vant til at indfri dine budgetter
- Du er vant til at skabe ny forretning
- Du arbejder selvstændigt og forstår vigtigheden af et godt netværk

Vi kan tilbyde dig et meget fleksibelt job, med store udviklingsmuligheder, og masser af muligheder for at sætte sig ind i nye teknologier.

Der er kort vej til resultatet af dit arbejde, så du vil løbende se effekten af din indsats.

Løn og information

Løn efter kvalifikationer, erfaring, og kompetencer. Virksomheden tilbyder også sundhedsforsikring og frisør i arbejdstiden, samt en indbydende frokostordning.

Lyder stillingen som noget for dig, så send ansøgning, CV, og et vellignende billede til os.

Eventuelle spørgsmål til stillingen, rettes direkte til Salgsdirektør Morten Norup på 31730017 eller md@admire.dk

Admire blev stiftet april 2007 og beskæftiger i dag ca. 60 top engagerede og dygtige medarbejdere.

Vi blev gazelle i 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016 og 2017 og er derfor med i en eksklusiv skare af få gazellevirksomheder i Danmark, som er gengangere siden 1995.