



Kommerciel Salgskordinator til IT-servicevirksomhed, med forkærlighed for at levere service i verdensklasse

Jobbet

Vil du være med til at hæve standarden inden for IT-service løsninger?
Trives du i en ambitiøs IT-servicevirksomhed med store vækst mål, i en kundeorienteret rolle?
Har du kompetencerne til at besidde en bred og tværfaglig stilling imellem salg og drift?

Så er stillingen som Salgskordinator hos ADmire, måske noget for dig.

ADmire:

Vi er et løsningsorienteret IT-service og infrastruktur hus, som leverer innovative og værdiskabende IT-Løsninger.

Vi er ekstremt kundefixerede, altid i gang med at forbedre os, respektfulde i vores tilgang til kunder og kollegaer, deler vores succes, agerer som ejere og fortsætter med at vokse – som virksomhed og mennesker.

Virksomheden oplever kraftig vækst og du vil indgå i et tæt samarbejde med dine kollegaer og chef. Du vil få et stort ansvar, men også store frihedsgrader og gode muligheder for at udvikle dig.

Jobbet:

Vi leverer værdiskabende og skræddersyede løsninger til vores kunder, og du vil være central i at kundeeoplevelsen er fantastisk under implementering, indkøb, leverance, drift og løbende dialog. Du assisterer vores dygtige sælgere, med at levere mest mulig værdi for kunden og ADmire i hver sag, samt at sørge for at alle ender bindes sammen.

Selv om flere løsninger ligner hinanden, kan der være forskel fra sag til sag, og det kan gå rigtig hurtigt.

Vi ønsker at levere verdensklasse løsninger og services for vores kunder, og du skal sammen med dine kollegaer være med til at understøtte vores ambition.

Du er kommercielt tænkende, og finder dig også rigtig godt tilpas i at skulle arbejde med en række presale aktiviteter, og samtidigt blive målt på salgsmæssige indsatser.

Du kommer til at indgå i et tæt samarbejde med vores Head of sales, og er med til at forme arbejdsdagen optimalt i en afdeling hvor der er meget travlt, men med glade kollegaer med nogenlunde humor.

Vi lægger særligt vægt på at du har et stort drive, er lærenem og kan synliggøre de fremragende resultater du har været med til at levere, tidligere i din karriere.

**Dig:**

Du kan identificere dig med firmaets værdigrundlag
Du har et stort drive og masser af positiv energi
Du har flere års erfaring fra en koordinerende rolle, gerne fra en salgsafdeling
Du kan holde hovedet koldt i pressede situationer
Du er ekstremt serviceminded og imødekommende over for kollegaer og kunder
Du kan drevet projekter med struktur, overblik og opfølgning
Du er lærenem og har lyst til at lære nye ting
Du arbejder procesorienteret
Du kan prioritere og arbejde struktureret med mange arbejdsopgaver/bolde
Du er en stor teamplayer

Løn og information

Løn efter kvalifikationer, erfaring, og kompetencer. Virksomheden tilbyder også sundhedsforsikring, frisør og massage i arbejdstiden, samt en indbydende frokostordning.

Lyder stillingen som noget for dig, så send ansøgning, CV, og et vellignende billede til os. Straffeattest skal fremvises.

Eventuelle spørgsmål til stillingen rettes direkte til Head of Sales Jimmy Voss på 23670510 eller jv@admire.dk

Admire blev stiftet april 2007 og beskæftiger i dag ca. 65 top engagerede og dygtige medarbejdere.



Vi blev gazelle i 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016 og 2017 og er derfor med i en eksklusiv skare af få gazellevirksomheder i Danmark, som er gengangere siden 1995.